

© 2022

Игорь Николаев

доктор экономических наук, главный научный сотрудник

Института экономики Российской академии наук (г. Москва, Россия)

(e-mail: nikolaev1806@mail.ru)

ОТРАСЛИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ФОРМИРОВАНИЕ ЕЕ НОВОЙ МОДЕЛИ В КРИЗИС, СВЯЗАННЫЙ С ПАНДЕМИЕЙ COVID-19

Отрасли российской экономики по-разному проходили кризис, вызванный пандемией COVID-19, начавшейся в 2020 году.

Анализ финансовых показателей отраслевого уровня (прибыли, рентабельности, коэффициента автономии и др.) позволяет объективно оценить отрасли (виды экономической деятельности) и сделать более обоснованные выводы о том, какие из них «чувствовали себя» лучше с точки зрения демонстрируемых показателей, какие – хуже, и как меняется отраслевая модель российской экономики.

Ключевые слова: отрасли российской экономики, финансовые показатели, прибыль, рентабельность.

DOI: 10.31857/S020736760023429-0

Пандемия COVID-19 еще официально не закончилась, Всемирная организация здравоохранения пока не сделала на этот счет соответствующих заявлений. Однако по всем признакам (и все человечество на это очень надеется) это серьезнейшее испытание для него близится к завершению.

Для экономики пандемия COVID-19 тоже была сильнейшим стрессом, от которого она еще не оправилась. Казалось бы, по завершении 2022 года можно подводить итоги того, как экономика пережила кризис, связанный с пандемией COVID-19. Объективный экономический анализ требовал бы именно такого подхода. Однако в 2022 году произошли такие серьезные события, которые по силе своего воздействия на экономику оказали и будут оказывать влияние не меньшее, чем пандемия COVID-19.

События эти обусловлены острейшим геополитическим кризисом, связанным с Украиной, вследствие которого один форс-мажорный крайне негативный фактор (пандемия COVID-19) наложился на другой (украинский кризис). И тот и другой факторы влияли на экономику в 2022 году. Причем если фактор пандемии COVID-19 постепенно утрачивал в течение 2022 года свое влияние, то фактор Украины, напротив, свое влияние усиливал. Таким образом, попытка выявления эффекта влияния пандемии COVID-19 на экономику может быть проведена на основании экономических показателей только до 2022 года, потому что перспективы четкого выделения влияния и фактора пандемии COVID-19 и фактора геополитического кризиса, связанного с событиями в Украине, не представляются удовлетворительными в условиях их одновременного действия. В связи с этим, временной контур для отраслевого анализа состояния российской экономики вынужденно ограничивается 2020–2021 годами.

Пандемия COVID-19 стала шоком не только для российской, но и для мировой экономики в целом. Тем не менее, Россия с падением ВВП в 2020 году на 2,7% выглядела по этому показателю совсем неплохо. Во всяком случае — лучше, чем многие развитые страны. Однако в самой российской экономике, если рассматривать ее в отраслевом разрезе (по видам экономической деятельности), все было не так однородно. Одни отрасли развивались лучше, другие — хуже. Так происходит всегда, даже во время самых тяжелых экономических кризисов есть отрасли, которые чувствуют себя лучше других. Не стал исключением и период пандемии COVID-19.

С одной стороны, даже без проведения какого-либо анализа понятно, какие отрасли, если можно так сказать, выиграли от пандемии COVID-19. Так, фармацевтическая отрасль оказалась в выигрышном положении с точки зрения спроса на ее продукцию. По мере развития пандемии COVID-19 и тех мер, которые стали предприниматься с целью предотвращения распространения коронавирусной инфекции, становилось понятным, кто в большей степени страдает в этот период, а какие отрасли будут иметь незначительные издержки. Локдауны, а именно из-за них были самые большие экономические издержки (во всяком случае на первом этапе пандемии) затронули, в первую очередь, такие виды экономической деятельности, как туризм, общепит и гостиничный бизнес. А вот добычи полезных ископаемых локдауны не коснулись.

С другой стороны, анализ по объективным экономическим показателям может «высветить» лидерство, выигрышное положение отраслей, которое в период пандемии COVID-19 не являлось очевидным. В целом же задачу можно сформулировать следующим образом: необходимо выделить отрасли российской экономики, которые в период пандемии COVID-19 показали себя наиболее успешными.

Методология анализа. Прежде всего необходимо определиться с «полем» отраслей, которые анализируются на предмет успешности прохождения ими «ковидного» кризиса. Первоначальный массив отраслей был сформирован на основе классификатора ОКВЭД 2. Классификатор ОКВЭД 2 содержит 21 раздел (А-У), из которых для данной работы существенны 19 (А-S). В ОКВЭД 2 использованы иерархический метод классификации и последовательный метод кодирования. Кодовое обозначение для идентификации группировок видов экономической деятельности состоит из двух — шести цифровых знаков. Его структура может быть представлена в следующем виде:

- XX класс
- XX.X подкласс
- XX.XX группа
- XX.XX.X подгруппа
- XX.XX.XX вид

Были рассмотрены финансовые показатели по разделам, классам и подклассам первого уровня (более подробная детализация в данном случае была бы излишней). Основой перечня отраслей служит перечень классов ОКВЭД 2. Разделы включались в перечень отраслей только в том случае, если показатели по классам, содержащимся в них, не отличались между собой существенным образом. Подклассы первого уровня рассматривались в том случае, когда внутри класса показатели очень существенно отличались в зависимости от того, к какому подклассу они относились. Поэтому, например, обеспечение электроэнергией, газом и паром вошло в список видов экономической деятельности, а торговля не вошла, но при этом в список вошли все ее отрасли: оптовая торговля, розничная торговля и торговля автотранспортными средствами и мотоциклами, их обслуживание и ремонт. Аналогично, в список не вошёл класс «Растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг в этих областях», но по отдельности вошли все подклассы первого уровня, составляющие его: растениеводство, животноводство, смешанное сельское хозяйство, охота и вспомогательная деятельность. В результате был сформирован перечень из 81 вида экономической деятельности (9 разделов, 62 класса, 10 подклассов первого уровня).

Успешность отраслей (видов экономической деятельности) можно оценивать по целому ряду показателей: индексам производства, показателям инвестиционной активности, показателям производительности труда, индексам предпринимательской уверенности, финансовым показателям, показателем экспорта и пр. В этом достаточно обширном перечне показателей, тем не менее, выделяются финансовые показатели и показатели, характеризующие динамику производственной деятельности (индексы производства). Успешность прохождения кризиса, вызванного пандемией COVID-19, предполагает, прежде всего, достижение хороших финансовых показателей того, сколь прибыльными, рентабельными и т.п. были предприятия отрасли в этот сложный период.

В качестве критериев (признаков), на основе анализа которых можно судить об успешности прохождения отраслями пандемии COVID-19, были использованы следующие финансовые статистические показатели отраслевого характера, публикуемые Росстатом:

1. Прибыль до налогообложения (январь-октябрь 2017–2021 гг.).
2. Соотношение убытков и прибыли до налогообложения (январь-октябрь 2017–2021 гг.).
3. Уровень рентабельности товаров (январь-сентябрь 2017–2021 гг.).
4. Рентабельность активов (январь-сентябрь 2017–2021 гг.).
5. Коэффициент текущей ликвидности (январь-сентябрь 2017–2021 гг.).
6. Коэффициент автономии (январь-сентябрь 2017–2021 гг.).
7. Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объёме кредиторской задолженности (январь-октябрь 2017–2021 гг.).

Для каждого финансового показателя из этого перечня были рассчитаны средние значения за январь–октябрь (январь–сентябрь) 2020–2021 гг. и за январь–октябрь (январь–сентябрь) 2017–2019 гг. Выбор периода январь–октябрь (сентябрь) был предопределен последними имеющимися данными Росстата за 2021 год. Затем было рассчитано их соотношение. Такие расчёты были проведены по всем отраслям и по экономике в целом. В случае, если динамика отрасли по определённому финансовому показателю была лучше, чем в среднем по экономике¹, такая отрасль была отнесена к успешным. Следует отметить, что для некоторых из указанных показателей существуют нормативные значения. Для целей данной работы эти нормативы второстепенны, но, тем не менее, в некоторых случаях резкое выпадение показателей по отдельным отраслям из нормативных пределов повлияло на присвоенный им статус (перспективные или нет).

На первой стадии были отобраны те отрасли, показатель по прибыли которых удовлетворял установленному критерию. Затем отобранные отрасли были проанализированы с точки зрения других критериев. Наконец, эти отрасли в соответствии с проведённым анализом ранжировались в порядке убывания их успешности.

Прибыль (убыток) до налогообложения. Прибыль (убыток) до налогообложения – это, по определению Росстата, *сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) – балансовая прибыль, рассчитываемая как сумма прибыли (убытка) от продаж, процентов к получению, доходов от участия в других организациях, прочих доходов, уменьшенных на величину прочих расходов*. В статистике Росстата, помимо показателя прибыли (убытка) до налогообложения, есть также показатели, называемые «сумма прибыли» и «сумма убытка». В отличие от прибыли (убытка) до налогообложения, эти показатели представляют собой финансовый результат прибыльных и убыточных организаций соответственно. В сумме финансовый результат прибыльных и убыточных организаций по отрасли равен сумме прибыли до налогообложения.

Применение первого признака успешности отраслей (динамики соотношения средней прибыли в январе–октябре 2020–2021 гг. и средней прибыли в январе–октябре 2017–2019 гг. в соответствии с общероссийским классификатором видов экономической деятельности (ОКВЭД 2) в период пандемии COVID-19 позволил из рассмотренного 81 вида деятельности выделить 43 отрасли в качестве тех, где ситуация была лучшей, чем в среднем по данному показателю по всей экономике.

Нужно отметить, что прибыль этих отраслей составляла порядка половины всей прибыли российской экономики. Данные отрасли являлись, таким образом, своеобразным локомотивом экономического роста. При этом 15 отраслей наиболее успешно проходили коронавирусный кризис: их прибыль росла

¹ В данном случае «лучше» не всегда означает более высокие темпы роста. В частности, для показателей соотношения убытков и прибыли до налогообложения и доли просроченной кредиторской задолженности лучшая динамика означает более низкие темпы роста показателя по сравнению со средним значением по всем видам экономической деятельности.

быстрее среднеэкономического показателя в 2 и более раза. Если среднеэкономический показатель роста прибыли составил 1,4 раза, то у отраслей-лидеров он составил более 2,8 раза:

По абсолютным показателям среди отобранных отраслей-лидеров следует выделить: добычу металлических руд с прибылью в 1611 млрд рублей в январе—октябре 2021 года, деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению — с прибылью в 1119,1 млрд рублей, торговлю оптовую и розничную автотранспортными средствами и мотоциклами и их ремонт — с прибылью в 353,5 млрд рублей.

Соотношение убытков отрасли и прибыли до налогообложения. Данный показатель представляет собой *соотношение величины убытков отрасли (по модулю, т.е. со знаком «плюс») и величины её прибыли до налогообложения*. Показатель рассчитывался только для отраслей, отобранных по критерию «Прибыль (убыток) до налогообложения». В среднем по всем видам экономической деятельности соотношение убытков к прибыли в январе—октябре 2020—2021 гг. выросло в 2,3 раза по сравнению с уровнем января—октября 2017—2019 гг. В лучшей отрасли по данному показателю — деятельности в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений — соотношение убытков и прибыли, напротив, снизилось, причем в 24 с лишним раза.

Уровень рентабельности товаров. Показатель рассчитывался как *соотношение величины сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) от продаж и себестоимости проданных товаров, продукции, работ, услуг (включая коммерческие и управленческие расходы)*. Другими словами, рентабельность товаров показывает, какая прибыль приходится на каждый рубль затрат. Нормальным считается положительный уровень рентабельности². Также в качестве ориентира можно рассматривать положительную динамику рентабельности³.

Уровень рентабельности товаров у подавляющего большинства отобранных ранее отраслей в январе—сентябре 2017—2021 гг. оставался положительным. Исключение составили всего 3 отрасли:

- деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений, где рентабельность в январе—сентябре 2017—2019 гг. была отрицательной;
- производство кинофильмов, видеофильмов и телевизионных программ, издание звукозаписей и нот, где рентабельность была отрицательной в январе—сентябре 2020 г.;
- деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению, где рентабельность в январе—сентябре 2017 г. равнялась нулю.

² См., например, Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций (утв. Госкомстатом России 28 ноября 2002 г.)

³ О. Воробьева. Рентабельность продукции: как рассчитать и проанализировать. Финансовый директор, интернет-публикация от 16.06.2020. URL: <https://www.fd.ru/articles/158211-rentabelnost-produktsii>

При этом по отраслям наблюдались существенные отличия как в самом уровне рентабельности, так и в динамике этого уровня. В среднем по экономике уровень рентабельности товаров в январе–сентябре 2020–2021 гг. вырос по сравнению с уровнем рентабельности товаров в январе–сентябре 2017–2019 гг. на 10%.

К отраслям, успешно переживающим пандемию, были по данному критерию отнесены 30 отраслей, у которых уровень рентабельности товаров в январе–сентябре 2020–2021 гг. вырос по сравнению с январём–сентябрём 2017–2019 гг. выше, чем в среднем по всем отраслям, а также ещё один вид деятельности, у которого этот показатель был отрицательным из-за того, что рентабельность была отрицательной в 2017–2019 гг., а в 2020–2021 гг. она стала положительной.

Бесспорным лидером по данному критерию стала деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению, в которой уровень рентабельности товаров в период пандемии COVID-19 превзошел уровень рентабельности в доковидные времена в 5,3 раза. В январе–сентябре 2020 года уровень рентабельности вообще составил 54,7%, в то время как в целом по обследуемым видам экономической деятельности он составил в этот период 8,9%.

Рентабельность активов. Рентабельность активов – это *отношение сальдированного финансового результата (прибыль минус убыток) к стоимости активов организаций*. Данный показатель характеризует качество управления капиталом – другими словами, он показывает, какую прибыль приносит каждый рубль, вложенный в активы. Рентабельность активов должна быть положительной, при этом для каждой отрасли характерно своё значение показателя. Так, у капиталоемких отраслей (железнодорожный транспорт, трубопроводный транспорт, электроэнергетика и т.п.) рентабельность активов будет ниже, чем в сфере услуг, не требующей больших капиталовложений. Согласно Методологическим указаниям Росстата по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций, компания характеризуется как предприятие с устойчивым финансовым положением, если рентабельность активов положительна и имеет положительную динамику.

В среднем по экономике рентабельность активов в январе–сентябре 2020–2021 гг. снизилась по сравнению с рентабельностью активов в январе–сентябре 2017–2019 гг. на 3%, а в 8 отраслях хотя бы в один год из рассмотренного периода рентабельность активов была отрицательной. Как и по показателю рентабельности товаров, так и по показателю рентабельности активов в лидерах оказалась деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений, в которой средний рост этого показателя в период пандемии COVID-19 превысил соответствующий показатель допандемийных времен более чем в 3,5

паза. Самый высокий показатель рентабельности активов показала добыча металлических руд — 34,9% (январь—сентябрь 2021 года).

Коэффициент автономии. Коэффициент автономии (коэффициент финансовой независимости) характеризует *отношение собственного капитала к общей сумме капитала (активов) организации*. Коэффициент показывает, насколько организация независима от кредиторов. Чем меньше значение коэффициента, тем в большей степени организация зависима от заемных источников финансирования и тем менее устойчиво ее финансовое положение⁴.

Методологические рекомендации Росстата по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций содержат указание, что коэффициент автономии, равный 50% или выше, означает высокую степень независимости от внешних источников финансирования. Общепринятое нормальное значение коэффициента автономии в российской практике составляет 50% и более (оптимальное 60–70%). В мировой практике считается допустимым иметь до 30–40% собственного капитала. «Нормальность» показателя в большой степени зависит от отрасли, а, точнее, от соотношения в структуре организации внеоборотных и оборотных активов. Чем более фондоемкое производство, и, соответственно, чем больше у организации доля внеоборотных активов, тем больше долгосрочных источников требуется для их финансирования, а значит, больше должна быть доля собственного капитала (выше коэффициент автономии)⁵. В работе «Моделирование финансового состояния сельскохозяйственных организаций при оценке их кредитоспособности»⁶ приводятся нормативные значения коэффициента автономии для ряда отраслей, составляющих производственную цепочку сельхозпродукции. Так, для торговли и посредников коэффициент автономии должен быть выше 30%, для сельского хозяйства, пищевого и перерабатывающего производств, а также для прочих — выше 50%. В статье «Коэффициент финансовой автономии (Коэффициент финансовой независимости)»⁷ указывается, что для коммерческих банков характерным значением коэффициента автономии считается 5% и ниже. Рост коэффициента автономии свидетельствует об увеличении собственного капитала и укреплении финансовой независимости. С другой стороны, увеличение объема собственного капитала снижает его рентабельность. Уменьшение значения с течением времени отражает снижение финансовой устойчивости и появление финансовых рисков. Однако, бывают моменты, когда предприятию необходимы заемные средства, например, при расширении и модернизации

⁴ URL: https://www.audit-it.ru/finanaliz/terms/solvency/coefficient_of_autonomy.html

⁵ Там же.

⁶ Васина Н.В. Моделирование финансового состояния сельскохозяйственных организаций при оценке их кредитоспособности: Монография // Омск: Изд-во НОУ ВПО ОмГА, 2012. 49 с.

⁷ Кобылецкий В.Р. Коэффициент финансовой автономии (Коэффициент финансовой независимости) // Онлайн-журнал «Financial Analysis online». URL: <https://www.finalon.com/ru/slovar-ekonomicheskikh-pokazatelej/333-finansovaya-avtonomiya-pokazatel-finansovoj-nezavisimosti> (дата просмотра: 18.08.2020).

производства — в такие периоды коэффициент автономии будет снижаться, но это не будет являться признаком снижения финансовой устойчивости. В среднем по экономике коэффициент автономии в январе—сентябре 2020—2021 гг. снизился по сравнению с коэффициентом автономии в январе—сентябре 2017—2019 гг. на 2%. При этом в 11 отраслях ситуация оказалась не лучше среднеэкономической: коэффициент автономии в них или снизился еще больше, чем в среднем, или снижение было таким же.

В целом по обследуемым видам экономической деятельности коэффициент автономии составил в январе—сентябре 2021 года 48,9%. Лидером же с показателем 94,6% была в этот период, а также в сравнении с соответствующими показателями предыдущих лет, деятельность по обеспечению безопасности и проведению исследований.

Коэффициент текущей ликвидности. Показатель текущей ликвидности — это *отношение суммы оборотных средств к краткосрочным обязательствам*. Согласно Методологическим рекомендациям Росстата по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций, коэффициент текущей ликвидности должен быть равен или выше 200%. Однако на практике в разных отраслях могут быть иные приемлемые уровни значения коэффициента. В мировой практике даже допускается снижение показателя для некоторых отраслей до 150%. Значение коэффициента ниже 100% может говорить о трудностях в погашении организацией ее текущих обязательств. Однако, часто низкий коэффициент оправдан мощным потоком наличности (например, в розничной торговле). Слишком высокий (выше 300%) коэффициент является нежелательным, поскольку может говорить о вовлечении лишних оборотных активов, снижении эффективности их использования. Однако сам по себе высокий коэффициент текущей ликвидности ещё не говорит о неэффективности: для того чтобы сделать какие-либо выводы, нужно сопоставлять его со структурой активов и с другими показателями.

В среднем по экономике коэффициент текущей ликвидности в январе—сентябре 2020—2021 гг. вырос по сравнению с коэффициентом текущей ликвидности в январе—сентябре 2017—2019 гг. на 2%. Самый высокий показатель коэффициента текущей ликвидности в последние годы был у добычи металлических руд — 340,8% (январь—сентябрь 2021 года). Для сравнения: в целом по обследуемым видам экономической деятельности в этот период значение показателя составило 159,8%.

Кредиторская задолженность организаций. Кредиторская задолженность включает в себя задолженность по целому ряду статей⁸:

- задолженность по расчетам с поставщиками и подрядчиками за поступившие материальные ценности, выполненные работы и оказанные услуги, в том числе задолженность, обеспеченная выданными векселями;

⁸ Из паспорта соответствующего показателя Росстата.

- задолженность по расчетам с дочерними и зависимыми обществами по всем видам операций;
- задолженность по оплате труда, представляющая собой начисленные, но не выплаченные суммы;
- задолженность по отчислениям на государственное социальное страхование, пенсионное обеспечение и медицинское страхование работников организации, задолженность по всем видам платежей в бюджет и внебюджетные фонды;
- задолженность организации по платежам по обязательному и добровольному страхованию имущества и работников организации и другим видам страхования, в которых организация является страхователем;
- полученные авансы, включающие сумму авансов, полученных от сторонних организаций для предстоящих расчетов по заключенным договорам, а также штрафы, пени и неустойки, признанные организацией или по которым получены решения суда (арбитражного суда) или другого органа, имеющего в соответствии с законодательством Российской Федерации право на принятие решения об их взыскании и отнесенные на финансовые результаты организации.

Динамика кредиторской задолженности сама по себе даёт мало информации о состоянии отрасли ввиду большого разнообразия включаемых в это понятие балансовых статей. Причины роста кредиторской задолженности могут быть самыми разнообразными: рост объемов производства; рост просроченной дебиторской задолженности из-за ухудшения финансового состояния покупателей; создание сверхнормативных запасов сырья, материалов, комплектующих; невозможность получения банковских кредитов из-за высоких процентов или неплатежеспособности организации; затоваривание готовой продукцией из-за снижения спроса на нее и т.д.⁹ Поэтому и рост кредиторской задолженности может говорить как об улучшении, так и об ухудшении финансового состояния отрасли.

На уровне предприятий важной частью анализа является, во-первых, сопоставление динамики кредиторской и дебиторской задолженностей (т.е. анализ возможности компании отвечать по своим обязательствам) — в нормально функционирующем предприятии эти потоки имеют схожую динамику и, во-вторых, анализ динамики доли просроченной кредиторской задолженности в общем её объёме: рост такой доли может говорить о возможных проблемах.

В среднем по экономике доля просроченной кредиторской задолженности за указанный период снизилась на 13%, что является достаточно хорошим показателем, особенно учитывая пандемию.

Самый низкий показатель доли просроченной кредиторской задолженности в январе—сентябре 2021 года имели: деятельность по трудоустройству и подбору персонала и деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению — всего лишь 0,1%, в то время как

⁹ Грачева Н.А., Соломатина Н.С. Анализ кредиторской задолженности организаций // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. №5 (31), 2018. С. 29–36.

в целом по обследуемым видам экономической деятельности этот показатель в данный период составил 5,3%.

Финальный анализ отобранных отраслей. Результаты. Для финального анализа отраслей, отобранных по финансовым показателям, было сделано сопоставление всех перечисленных выше финансовых показателей с целью выделения наиболее успешных и наименее успешных отраслей. В таблице приведены все отрасли и все показатели, значимые для анализа. Отрасли отсортированы в порядке частоты попадания в «серый» сегмент, то есть в том случае, если отрасль по соответствующему показателю имела результат худший, чем в среднем по обследуемым видам экономической деятельности. При этом считается, что все показатели обладают одинаковым весом, т.е. попадание в «серый» сектор по, например, рентабельности активов равноценно попаданию в «серый» сектор по, например, коэффициенту автономии и другим показателям. Внутри групп с одинаковым количеством показателей, попавших в «серый» сектор, отрасли отсортированы по величине соотношения средней прибыли в январе-октябре 2020–2021 гг. и средней прибыли в январе-октябре 2017–2019 гг.

Отрасли, показатели которых не попадали в «серый» сектор или попали в него по 1–2 показателям, демонстрируют наиболее успешное преодоление кризиса пандемии. Таких отраслей оказалось 30. Предприятия-представители этих отраслей, безусловно, могут и должны рассматриваться как наиболее успешные в период пандемии COVID-19, тем более, что доля их прибыли в общем объеме прибыли экономики России в январе–октябре 2021 г. была весьма значительной, составив 30,1%. Те отрасли, которые не попали в «серый» сектор ни по одному показателю, являются бесспорными лидерами экономики с точки зрения лучших финансовых показателей. Таких отраслей оказалось всего 7, но их прибыль составила в январе–октябре 2021 г. 10,2% всей прибыли экономики: (1) Деятельность по обеспечению безопасности и проведению исследований; (2) Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений; (3) Добыча металлических руд; (4) Растениеводство; (5) Производство резиновых и пластмассовых изделий; (6) Деятельность в области права и бухгалтерского учета; (7) Производство одежды.

Впечатляющий рост прибыли по виду деятельности «Деятельность по обеспечению безопасности и проведению исследований» обусловлен в основном ростом прибыли в деятельности частных охранных служб, которая в рассмотренный период составляла 96–100% прибыли в деятельности по обеспечению безопасности и проведению исследований. Этот рост начался в середине 2020 г. и был скачкообразным: в июне 2020 г. прибыль частных охранных служб составила 63,4 млрд руб., что особенно удивительно на фоне прибыли в 536 млн руб. в мае 2020 г. В декабре 2020 г. прибыль выросла на 61,9 млрд руб., в сентябре 2021 г. — на 67,2 млрд руб. Вне указанных месяцев прибыль прирастала очень плавно. Чем объясняется столь значительный и столь неравномерный

рост прибыли именно в январе и декабре 2020 г., а так же в сентябре 2021 г., сказать однозначно трудно — вероятно, сыграли роль некие крупные контракты. В результате прибыль выросла в период пандемии в 20,2 раза по сравнению с 2017–2019 гг., это второй по величине рост из всех рассматриваемых видов экономической деятельности (на первом месте — производство прочих готовых изделий с ростом в 38,2 раза).

Таблица

Рост финансовых показателей отраслей в январе-октябре 2020–2021 гг. по отношению к январю-октябрю 2017–2019 гг.

(включены только те отрасли, прибыль которых в январе-октябре 2020–2021 гг. выросла по отношению к прибыли в январе-октябре 2017–2019 гг. выше, чем в среднем по экономике)

Вид экономической деятельности	Прибыль, раз	Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности, %	Соотношение убытка и прибыли, %	Уровень рентабельности товаров, %	Рентабельность активов, %	Коэффициент автономии, %	Коэффициент текущей ликвидности, %
Деятельность по обеспечению безопасности и проведению исследований	20,2	0,47	0,34	1,38	1,31	1,54	1,67
Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений	3,26	0,59	–24,4	–1,72	3,51	1,34	1,63
Добыча металлических руд	3,01	0,49	0,67	1,68	1,94	1,05	1,31
Растениеводство	2,58	0,84	0,42	1,67	1,71	1,01	1,14
Производство резиновых и пластмассовых изделий	2,05	0,52	0,47	1,26	1,45	1,04	1,10
Деятельность в области права и бухгалтерского учета	1,89	0,51	0,47	1,22	1,43	1,14	1,58
Производство одежды	1,76	0,25	0,64	1,32	1,24	1	1,05

Вид экономической деятельности	Прибыль, раз	Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности, %	Соотношение убытка и прибыли, %	Уровень рентабельности товаров, %	Рентабельность активов, %	Коэффициент автономии, %	Коэффициент текущей ликвидности, %
Производство прочих готовых изделий	38,2	2,25	0,06	2,17	−43,3	1,57	1,47
Предоставление прочих видов услуг	3,99	1,35	−0,07	1,82	3,75	1,24	1,16
Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях	3,85	1,04	0,66	1,62	1,94	1,00	1,11
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное обеспечение	3,13	0,03	0,44	2,87	3,28	0,99	0,76
Торговля оптовая и розничная автотранспортными средствами и мотоциклами и их ремонт	3,03	1,4	0,16	1,79	2,12	1,36	1,14
Деятельность по обслуживанию зданий и территорий	2,99	0,72	0,86	1,09	1,32	1,25	1,07
Строительство	2,86	1,13	0,38	1,23	2,62	1,08	1,03
Образование	1,98	0,83	0,81	1,25	1,05	0,98	1,15
Лесоводство и лесозаготовки	1,93	0,48	−0,46	1,31	2,18	1,39	1,00
Производство прочих неметаллической минеральной продукции	1,65	0,57	0,61	1,23	1,24	1,05	0,92
Аренда и лизинг	1,65	0,03	0,12	0,85	1,29	1,13	1,06

Вид экономической деятельности	Прибыль, раз	Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности, %	Соотношение убытка и прибыли, %	Уровень рентабельности товаров, %	Рентабельность активов, %	Коэффициент автономии, %	Коэффициент текущей ликвидности, %
Производство кокса и нефтепродуктов	1,6	0,86	2,57	1,33	1,27	1,07	1,05
Ремонт и монтаж машин и оборудования	1,58	1,1	0,96	1,17	1,36	1,14	1,07
Торговля розничная, кроме торговли автотранспортными средствами и мотоциклами	1,57	0,95	1,04	1,57	1,29	1,12	1,09
Производство табачных изделий	1,55	н.д.	0,44	1,00	1,59	1,13	1,07
Смешанное сельское хозяйство	5,96	2,49	0,13	2,81	2,49	0,99	0,91
Обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения	4,98	1,16	-0,95	2,28	3,36	1,24	1,01
Деятельность в области архитектуры и инженерно-технического проектирования; технических испытаний, исследований и анализа	3,89	2,28	0,32	1,46	1,89	0,91	1,07

Вид экономической деятельности	Прибыль, раз	Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности, %	Соотношение убытка и прибыли, %	Уровень рентабельности товаров, %	Рентабельность активов, %	Коэффициент автономии, %	Коэффициент текущей ликвидности, %
Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки	2,99	1,57	-1,35	1,28	2,71	1,02	0,93
Производство текстильных изделий	2,28	1,18	0,74	1,49	1,87	1,02	1,00
Производство мебели	1,84	0,77	1,71	0,88	1,42	0,99	0,90
Деятельность по трудоустройству и подбору персонала	1,46	0,24	1,48	1,62	0,82	1,20	0,89
Производство пищевых продуктов	1,41	0,62	0,77	0,98	1,16	1,07	0,99
Деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению	3,1	0,52	4,98	5,26	1,25	0,79	0,77
Разработка компьютерного программного обеспечения, консультационные услуги в данной области и другие сопутствующие услуги	2,59	0,11	1,14	1,05	0,52	1,51	0,81
Деятельность автомобильного грузового транспорта и услуги по перевозкам	2,45	0,47	0,2	0,86	1,33	0,82	0,93

Вид экономической деятельности	Прибыль, раз	Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности, %	Соотношение убытка и прибыли, %	Уровень рентабельности товаров, %	Рентабельность активов, %	Коэффициент автономии, %	Коэффициент текущей ликвидности, %
Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	2,05	0,92	0,56	1,19	1,71	0,94	0,92
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	2,03	1,04	1,68	1,22	1,23	0,93	1,02
Производство химических веществ и химических продуктов	1,68	1,22	4,58	1,24	0,99	0,96	1,05
Производство металлургическое	1,57	0,96	2,51	1,21	1,18	0,99	0,99
Животноводство	1,94	2,37	0,12	0,94	1,59	0,95	0,97
Производство кинофильмов, видеофильмов и телевизионных программ, издание звукозаписей и нот	−2,59	0,39	5,76	0,37	−0,28	1,17	0,75
Деятельность профессиональная научная и техническая прочая	2,02	н.д.	171,3	0,64	0,55	1,00	0,83
Деятельность рекламная и исследование конъюнктуры рынка	1,76	1,3	1,96	0,39	0,97	0,71	0,85

Вид экономической деятельности	Прибыль, раз	Доля просроченной кредиторской задолженности в общем объеме кредиторской задолженности, %	Соотношение убытка и прибыли, %	Уровень рентабельности товаров, %	Рентабельность активов, %	Коэффициент автономии, %	Коэффициент текущей ликвидности, %
Деятельность в области информационных технологий	1,72	3,87	3,12	0,74	0,64	1,08	1,02
Деятельность административно-хозяйственная, вспомогательная деятельность по обеспечению функционирования организации, деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса	1,66	0,87	1,1	0,45	0,77	0,89	0,68
Всего по обследуемым видам экономической деятельности	1,40	0,87	2,34	1,10	0,97	0,98	1,02

Источник: расчёты автора.

Рост прибыли по разделу «Деятельность в области культуры, спорта, организации досуга и развлечений» обусловлен, преимущественно, ростом прибыли в деятельности по организации заключения пари. Прибыль этого вида деятельности в рассмотренный период превышала прибыль всего раздела в 1,5–5,5 раз (по другим видам деятельности, составляющим раздел, либо фиксировались убытки, либо прибыль была совсем небольшой), поэтому именно её динамика и определяла динамику прибыли раздела. Рост прибыли в деятельности по организации заключения пари фиксировался с начала 2019 г. – среднемесячная прибыль составляла 2,5 млрд руб. (по сравнению с 750 млн руб. в 2018 г.), продолжился в 2020 г., когда среднемесячная прибыль составила уже 2,9 млрд руб., и в 2021 г. со среднемесячной прибылью 5,4 млрд руб. Если существенный рост прибыли в 2021 г. объясняется явно тем, что после первого года пандемии были сняты многие

ограничения и спортивные события возобновились, то с 2019—2020 гг. столь однозначного объяснения росту прибыли по сравнению с предыдущими годами нет.

Вид деятельности «Добыча металлических руд» включает добычу и обогащение железных руд и добычу и обогащение руд цветных металлов. Вклад последнего в прибыль отрасли несколько меньше — порядка 25—45%. Рост прибыли в пандемийные годы пришёлся в основном на 2021 г. и происходил в большей степени в добыче и обогащении железных руд. В июле прибыль там выросла более чем вдвое и составила 467 млрд руб. (за май—июнь суммарная прибыль в добыче и обогащении железных руд была порядка 190 млрд руб.). Такой значительный рост был обусловлен повышением цен на металлы, которое, в свою очередь, было вызвано дефицитом вследствие снижения инвестиций в отрасль.

Основная прибыль в отрасли «Растениеводство» (94—98% всей прибыли) является результатом деятельности по выращиванию однолетних культур, значительную часть которых составляют зерновые культуры, масличные культуры и овощи. Прибыль от выращивания зерновых культур выросла наиболее значительно (с 16 млрд руб. в январе 2021 г. до 37 млрд руб. в октябре), став драйвером роста всей отрасли. Это произошло во многом благодаря росту мировых цен на пшеницу и ячмень, при сохранении объёма экспорта пшеницы и расширении рынков сбыта российских экспортёров (Алжир, Саудовская Аравия).

Также обращает на себя внимание рост прибыли в производстве лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях. В структуре прибыли этой отрасли преобладает производство лекарственных препаратов (74% в январе—октябре 2021 г., при этом до 2020 г. включительно эта доля составляла не менее 90% в разные периоды). Понятно, что во время пандемии спрос на лекарства возрастает, соответствующим образом растёт и прибыль: только за 2021 г. прибыль в производстве лекарственных препаратов выросла в 1,4 раза (октябрь к январю). Производство материалов, используемых в медицинских целях, нарастило прибыль ещё в более впечатляющем объёме: с 2,2 млрд руб. в январе 2021 г. до 15,3 млрд руб. в октябре, т.е. в 6,8 раз.

Добыча нефти и природного газа не попала в перечень отобранных отраслей, поскольку её финансовые результаты, выражающиеся не в общей величине тех или иных показателей, а в динамике их изменений, были в 2020—2021 гг. далеко не лучшими. Это произошло как за счёт снижения мировых цен на энергоносители, так и за счёт снижения спроса на них в 2020 году. Средний прирост прибыли в добыче нефти и газа в январе—октябре 2020 и 2021 годов по сравнению с 2017—2019 гг. составил 7%, в то время как соответствующий показатель в целом по экономике составил 40%.

Отрасли, финансовые индикаторы которых попали в «серый» сектор по 3 показателям, являются более рискованными, чем указанные выше. Таких отраслей по итогам анализа оказалось 7, среди них наиболее заслуживающей внимания (как отрасль, в наибольшей степени нарастившая прибыль в годы

пандемии) является деятельность по предоставлению финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению.

Отрасли, показатели которых чаще попадают в «серый» сектор (4–5 показателей), являются рискованными, их финансовое положение в период пандемии 2020–2021 гг. являлось неустойчивым. Таких отраслей по итогам анализа оказалось 6. В этих отраслях явно есть потенциал более прибыльной работы, однако они являются рискованными.

Лидерство отраслей, которые по результатам анализа их финансовых показателей оказались наиболее успешными в период пандемии COVID-19, не обязательно связано именно со спецификой этого периода. Но факт остается фактом: именно эти отрасли оказались в числе лучших в этот период с точки зрения динамики общепринятых для отраслевого анализа финансовых показателей. Это позволяет рассматривать данные отрасли в числе потенциальных точек роста российской экономики. Это же свидетельствует о формировании важных предпосылок для изменения отраслевой модели российской экономики.

Если на перечень отраслей-лидеров взглянуть еще и через призму макроэкономического стресса 2022 года, обусловленного беспрецедентными внешними ограничениями российской экономики, связанными с событиями в Украине, то появляются веские основания для дальнейшей корректировки перечня отраслей-лидеров.

Но это уже становится отдельной темой для исследования, расширяющего рамки тех задач, которые были поставлены при проведении данной работы.

Литература

1. Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций // Росстат [Электронный ресурс. Интернет] 2002. 28 ноября. URL: [https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/metod1\(1\).pdf](https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/metod1(1).pdf) (дата обращения: 18.10.2022).
2. *Васина Н.В.* Моделирование финансового состояния сельскохозяйственных организаций при оценке их кредитоспособности // Омск: НОУ ВПО ОмГА. 2012. 49 с.
3. *Грачева Н.А., Соломатина Н.С.* Анализ кредиторской задолженности организаций // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2018. №5 (31). С. 29–36.
4. Мезоэкономика переходного периода: рынки, отрасли, предприятия. (Серия «Экономическая наука современной России») / ред. Клейнера Г.Б. // М.: «Наука». 2001. 516 с.
5. Мезоэкономика развития. (Серия «Экономическая наука современной России») / ред. Клейнера Г.Б. // М.: «Наука». 2011. 805 с.
6. *Ясин Е.Г.* Структура российской экономики и структурная политика: вызовы, глобализация и модернизация: докл. к IX Междунар. науч. конф. «Модернизация экономики и глобализация», Москва, 1–3 апреля 2008 г. // М.: Изд.дом ГУ ВШЭ. 2008. 200 с.
7. *Воробьева О.* Рентабельность продукции: как рассчитать и проанализировать // Финансовый директор [Электронный ресурс. Интернет] – Электрон. Журн. 2020. 16 июня URL: <https://www.fd.ru/articles/158211-rentabelnost-produktsii> (дата обращения: 18.10.2022).
8. *Кобылецкий В.Р.* Коэффициент финансовой автономии (Коэффициент финансовой независимости) // Financial Analysis online [Электронный ресурс. Интернет] – Электрон.

журн. URL: <https://www.finalon.com/ru/slovar-ekonomicheskikh-pokazatelej/333-finansovaaya-avtonomiya-pokazatel-finansovoj-nezavisimosti> (дата обращения: 18.10.2022).

9. Коэффициент автономии [Электронный ресурс. Интернет]. URL: https://www.audit-it.ru/finanaliz/terms/solvency/coefficient_of_autonomy.html (дата обращения: 18.10.2022).

Igor Nikolaev (e-mail: Nikolaev1806@mail.ru)

Grand Ph.D. in Economics, Chief Researcher,
Institute of Economics of the Russian Academy of Sciences (RAS)
(Moscow, Russia)

RUSSIAN INDUSTRIES AND THE FORMATION OF A NEW ECONOMIC MODEL OF RUSSIA IN THE CONTEXT OF THE CRISIS CAUSED BY THE COVID-19 PANDEMIC

The economic crisis of 2020–2021 caused by the COVID-19 pandemic has affected Russian industries in different ways. An analysis of financial indicators for various industries (profit, profitability, autonomy coefficient, etc.) allows you to refine estimates and draw sound conclusions about which industries (types of economic activity) have improved in terms of the indicators shown, which ones have deteriorated, and how the industry model of the Russian economy has changed.

Keywords: Russian industries, financial performance, profit, profitability.

DOI: 10.31857/S020736760023429-0